

FORMULE DI ACQUISIZIONE VEICOLI

	ACQUISTO	FINANZIAMENTO TRADIZIONALE	AUDI VALUE/ PROGETTO VALORE VOLKSWAGEN	LEASING	NOLEGGIO
DEFINIZIONE	Si acquista la proprietà del veicolo pagando per l'intero valore immediatamente.	Il finanziamento è una soluzione di acquisto del veicolo che prevede un prestito di denaro per una parte dell'importo del prezzo del veicolo.	Soluzione di acquisto del veicolo con un prestito pari a una parte dell'importo (per Volkswagen è pari alla metà del prezzo del veicolo). Con un valore finale garantito e diverse possibilità al termine del finanziamento: pagare l'ultima rata tenendo il veicolo/ cambiarlo con un nuovo modello/ rifinanziare l'ultima rata, oppure restituire il veicolo.	Prodotto finanziario che consente di usufruire di un veicolo sostenendo un canone mensile che corrisponde al pagamento rateizzato dell'auto. L'obiettivo finale del Leasing è il riscatto del bene.	A fronte di un canone mensile, consente l'utilizzo di un'auto per un dato periodo e con un monte chilometrico incluso. L'azienda o il privato non devono preoccuparsi delle spese legate alla mobilità dell'auto.
PROPRIETÀ	Acquirente	Acquirente	Acquirente	Società finanziaria	Società di Noleggio a lungo termine
ANTICIPO	Intero importo del veicolo.	Minimo 10% del valore dell'auto.	Per Audi 1-30%, per Volkswagen non è obbligatorio, può essere anche pari a zero.	Canone anticipato dal 10 al 40% del valore dell'auto.	Più possibilità con anticipo, senza o con permuta auto di proprietà.
RATA	Nessuna.	Rata mensile che include una quota capitale ed una quota interessi.	Rata mensile che dipende dal valore del veicolo, dal valore garantito finale, dai km di percorrenza e dalla durata del contratto (Audi: 24-48 mesi, Volkswagen: 24-36 mesi).	Canone fisso mensile in base al valore del veicolo e riscatto finale (comprende una quota capitale e una quota interessi).	Canone mensile fisso in base a chilometri di percorrenza, durata del contratto e servizi inclusi (comprende una quota capitale e una quota servizi).
RATA FINALE	Nessuna.	Nessuna.	Maxirata pari al valore garantito del veicolo da pagare in caso di estinzione del finanziamento o importo da scalare dal valore del veicolo sostituito al momento del rinnovo.	Rata finale che corrisponde al riscatto del veicolo (dal 5 al 25% dell'importo del veicolo).	Nessuna.
SERVIZI INCLUSI	Nessuno.	Nessuno o acquistati a parte.	A pagamento: estensione di garanzia piani manutenzione servizi assicurativi etc...	A pagamento estensione di garanzia piani manutenzione servizi assicurativi etc...	Bollo auto, Copertura assicurativa completa, gestione sinistri, manutenzione ordinaria e straordinaria soccorso stradale opzionale, sostituzione pneumatici, veicolo sostitutivo.
RISCATTO	Nessuno.	Nessuno.	Possibile.	Si.	Nessuno.
VANTAGGI	Disponibilità piena ed immediata del veicolo. Libertà di cessione a terzi, totale libertà di scelta su assicurazione e manutenzione, contabilizzazione più semplice di acquisto e ammortamenti.	Disponibilità piena ed immediata del veicolo, libertà di cessione a terzi, totale libertà di scelta su assicurazione e manutenzione.	Avere un'auto sempre nuova, pagar solo una parte del prezzo del veicolo al momento iniziale (per Volkswagen esattamente la metà del prezzo del veicolo), e al termine avere la possibilità di scegliere se cambiare, tenere o restituire l'auto.	Il mezzo resta di proprietà della società di leasing fino al riscatto (non deve essere solitamente indicato in bilancio come immobilizzazione). Flessibilità su durata del contratto, rata iniziale, quota di anticipo, canone e rata finale.	Consente di risparmiare tempo e denaro nella gestione del veicolo: nessuna preoccupazione per la rivendita del veicolo, auto sostitutiva in caso di fermo veicolo, nessuna spesa in caso di malfunzionamento fuori garanzia non imputabile all'utilizzatore.
SVANTAGGI	Necessità d'immobilizzare un notevole capitale: svalutazione reale del bene praticamente immediata.	Necessità di fare attenzione alla reale entità dei tassi d'interesse (taeg).	Necessità di valutare la convenienza di riscattare il veicolo a valore finale garantito nel caso si voglia tenerlo.	A Livello amministrativo vanno conteggiati gli oneri di apertura, gestione e chiusura del leasing ed è necessario porre attenzione alla reale entità dei tassi d'interesse (tan e taeg).	Il tetto di percorrenza chilometrica va valutato con attenzione. È necessario porre attenzione alle franchigie assicurative.
A CHI È CONSIGLIATA	Soprattutto ai privati: è una forma indicata per chi vuole tenere l'auto a lungo e per chi ha disponibilità di liquidità.	Soprattutto ai privati: è una forma indicata per chi vuole tenere l'auto a lungo e non ha immediata disponibilità di liquidità.	Soprattutto ai privati: è una forma indicata per chi vuole cambiare spesso l'auto senza avere problemi di svalutazione.	Soprattutto per aziende e Liberi professionisti. Una forma indicata per chi vuole riscattare la vettura al termine del leasing.	Soprattutto ad aziende Liberi professionisti e privati che vogliono cambiare spesso l'auto pagando solo per l'utilizzo senza avere gli oneri collegati.